

Στοχεύστε, Ερευνείστε, Διαπραγματευτείτε!

ΕΜΠΟΡΙΚΙ TRADE / προσωπικά επιχειρηματικά ταξίδια

Διεθνείς υπηρεσίες ανάπτυξης για τις επιχειρήσεις

Η ΕΜΠΟΡΙΚΙ TRADE είναι μια υπηρεσία που παρέχεται από την ΕΜΠΟΡΙΚΙ ΤΡΑΠΕΖΑ με την υποστήριξη της EXPORT ENTREPRISES

Μέσα σε ένα πλαίσιο οικονομικού ανταγωνισμού και διεθνοποίησης των ανταλλαγών, η ΕΜΠΟΡΙΚΗ ΤΡΑΠΕΖΑ και η EXPORT ENTREPRISES SA έχουν σχεδιάσει μια ιδιαίτερα λειτουργική υπηρεσία για να σας βοηθήσουν να βρείτε συγκεκριμένες απαντήσεις στην εξής ερώτηση:

Πώς να συναντήσετε τους καλύτερους στόχους;

Διαπραγματευτείτε με τις καλύτερες επαφές που υπάρχουν στη χώρα της επιλογής σας.

Η EXPORT ENTREPRISES προετοιμάζει και διοργανώνει το προσωπικό επιχειρηματικό ταξίδι στην χώρα (η χώρες) που έχετε επιλέξει : ο Εκπρόσωπος της EXPORT ENTREPRISES σε συνεργασία με ένα δίκτυο 150 ανταποκριτών σε όλο τον κόσμο, επικυρώνει το ταξίδι σας, προσδιορίζει τους στόχους, οργανώνει τις συναντήσεις και σας βοηθά στην συνέχιση των σχέσεών σας με τους καλύτερους συνεργάτες.

Με τη διεθνή της εμπειρία η ΕΜΠΟΡΙΚΗ ΤΡΑΠΕΖΑ βάζει την εμπειρία των ειδικών της στην υπηρεσία σας για να σας συνοδεύσει στις αγορές που επιθυμείτε να αναπτυχθείτε.

Επιθυμείτε να διευθύνετε ένα διεθνές αναπτυξιακό έργο με τη πλήρη υποστήριξη της ΕΜΠΟΡΙΚΙ TRADE. Θα προετοιμάσουμε το πλάνο σας διεθνούς ανάπτυξης και θα προσφέρουμε την εξατομικευμένη υποστήριξη μας για να επιτύχετε το στόχο σας.

Πως λειτουργεί;

1. Αναθέτετε στην ΕΜΠΟΡΙΚΙ TRADE ένα πρόγραμμα έρευνας σε μια χώρα ή μια ομάδα χωρών,

2. EMPORIKI TRADE διεξάγει την αρχική ποσοτική έρευνα,
3. Ένας εκπρόσωπος της EMPORIKI TRADE (Project Manager) επικοινωνεί μαζί σας με σκοπό την τελειοποίηση του πλάνου σας και τον ακριβή καθορισμό των στόχων και του προγραμματισμού.
4. Η EMPORIKI TRADE επικυρώνει το προσωπικό επιχειρηματικό ταξίδι (ποσοτικά και ποιοτικά) και σας υποβάλλει τους όρους αυτής της επικύρωσης. Ο στόχος αυτής της ανάλυσης είναι ΝΑ ΕΛΕΓΧΘΕΙ ότι η χώρα-στόχος είναι το κλειδί της επιτυχίας,
5. EMPORIKI TRADE ξεκινάει την προετοιμασία του ταξιδιού: Προσδιορισμός και προσέγγιση των στόχων, οργάνωση των επαφών και προετοιμασία της εβδομάδας των συναντήσεων. Ο εκπρόσωπος της EMPORIKI TRADE (Project Manager) που βρίσκεται μόνιμα στην Ελλάδα θα είναι η επαφή σας.
6. Κάνετε το ταξίδι με τον ανταποκριτή της EMPORIKI TRADE (αν εσείς το επιλέξετε).
7. Κατά την επιστροφή σας, καλείστε σε μια συνάντηση με τον εκπρόσωπο της EMPORIKI TRADE για την αξιολόγηση του επιχειρηματικού ταξιδιού που έχετε πραγματοποιήσει. Μπορείτε να επιλέξετε ένα πρόγραμμα παρακολούθησης του πλάνου σας μέσα στους επόμενους 3 ως 6 μήνες, βασιζόμενο στους δυνητικούς συνεργάτες που παρουσιάζουν τις καλύτερες προοπτικές.

Πλεονέκτημα :Ένα τέτοιο πλάνο διεθνούς ανάπτυξης σας απαλλάσσει από την προσπάθεια αναγνώρισης και προσέγγισης δυνητικών συνεργατών η στην εύρεση επαφών... προσφέροντας σας την δυνατότητα να επικεντρώσετε την προσοχή σας στην ΔΙΑΠΡΑΓΜΑΤΕΥΣΗ με τη βοήθεια του ανταποκριτή που σας στηρίζει σε όλη τη διαδικασία.

Τιμολόγηση για το 2007

Σε περίπτωση βοήθειας στον πελάτη στη διάρκεια των συναντήσεων:

▪ Ευρώπη:	€ 6.600
▪ Αφρική	€ 6.600
▪ Ασία - Αυστραλία	€ 7.300
▪ Νότιος Αμερική	€ 6.600
▪ Βόρειος Αμερική & Ιαπωνία	€ 7.600

Χωρίς παροχή βοήθειας στον πελάτη στη διάρκεια των συναντήσεων:

▪ Ευρώπη:	€ 5.100
▪ Αφρική	€ 5.100
▪ Ασία - Αυστραλία	€ 5.400
▪ Νότιος Αμερική	€ 5.100
▪ Βόρειος Αμερική & Ιαπωνία	€ 5.600

Οι τιμές συμπεριλαμβάνουν:

- Έρευνα για αναζήτηση πληροφοριών
- Επίσκεψη προετοιμασίας για την εταιρία
- Επικύρωση του επιχειρηματικού ταξιδιού
- Αναγνώριση στόχων
- Προετοιμασία συναντήσεων
- Συνοδεία στη χώρα στη διάρκεια των επισκέψεων

Οι τιμές δεν συμπεριλαμβάνουν έξοδα ταξιδιού ή άλλα έξοδα που γίνονται από τον τοπικό ανταποκριτή με στόχο να συνοδεύουν τον πελάτη στις συναντήσεις του.

Σε περίπτωση αρνητικών πορισμάτων από την αγορά, το ταξίδι θα ακυρωθεί και ο πελάτης θα χρεωθεί €800 , εκτός και εάν επιθυμεί να επιχειρήσει έρευνα σε άλλη χώρα, στο επιπλέον κόστος των € 500.

Follow-up των επαφών:

▪ Τεχνική και ρυθμιστική βοήθεια, έλεγχος και παρακολούθηση των πιο σημαντικών επαφών	€ 2.000 με € 3.000
---	--------------------

Γενικοί όροι

Όλες οι τιμές (μη συμπεριλαμβανόμενου Φ.Π.Α.) χρεώνονται από την EXPORT ENTREPRISES στον πελάτη, Η πληρωμή του 30% γίνεται όταν δοθεί η εντολή και το υπόλοιπου 70% όταν παραδοθεί η υπηρεσία.

FOLLOW-UP: 50% στην εκκίνηση και 50% με την ολοκλήρωση της υπηρεσίας.

EXPORT ENTREPRISES SA

Ιδρύθηκε το 1990, είναι μια από τις πρωτοπόρες ιδιωτικές επιχειρήσεις στον τομέα των πληροφοριών και της διεθνούς βοήθειας για τις επιχειρήσεις.

Κατά τη διάρκεια των τελευταίων 10 ετών, η EXPORT ENTREPRISES έχει διευθύνει περισσότερα από 6.000 προσωπικά επιχειρηματικά ταξίδια για τις ευρωπαϊκές επιχειρήσεις σε όλο τον κόσμο, με ένα ποσοστό ικανοποίησης πάνω από 95%.

EXPORT ENTREPRISES SA έχει μια ομάδα 30 ειδικών του διεθνές εμπορίου που βρίσκεται στο Παρίσι, ένα δίκτυο 150 ανταποκριτών σε 70 χώρες, τα καλύτερα εργαλεία πληροφοριών και τις πιο προηγμένες διεθνείς τεχνολογίες ελέγχου.

Για περαιτέρω πληροφορίες, παρακαλούμε επικοινωνήσετε με τον Account Officer της Emporiki Bank.